

# INSTRUÇÕES E INFORMAÇÕES PARA O COMERCIANTE



## FALE COM TODOS OS PÚBLICOS

Neste mês contamos com três grandes sazonais: Dia Internacional das Mulheres, Dia do Consumidor e Páscoa. É um período muito importante para todos os nichos do comércio, elaborar uma boa estratégia de marketing irá te ajudar a aumentar o seu faturamento.



### **PROMOVA SUA MARCA ONLINE**

Aproveite as plataformas online como Tik Tok e o reels do Instagram para promover sua marca neste período. Crie conteúdo autêntico e posts promocionais, fale do que está em alta.



#### **DEIXE SUA VITRINE MAIS ATRAENTE**

É de extrema importância modificar a vitrine conforme a data atual, deixá-la atrativa com novidades, cores de época e produtos específicos irá atrair pessoas que estão em busca dessas ofertas.



#### **OFEREÇA FORMAS DIFERENTES DE PAGAMENTO**

Ofereça aos seus clientes opções como parcelamento, pix e até mesmo cartão fidelidade. Em opções à vista pode-se oferecer desconto, como forma de incentivo.



#### FAÇA PROMOÇÕES **TEMÁTICAS**

Aplique promoções temáticas dos sazonais deste mês, principalmente no Dia do Consumidor, cative seu público recorrente com descontos, brindes e cupons para futuras compras



### **INVISTA NA EXPERIÊNCIA** DO CLIENTE

Aproveite essa movimentação no comércio e treine seus colaboradores para oferecer uma experiência única aos seus clientes. Tendo conhecimento do produto, podem oferecê-los de forma eficiente e atendendo a necessidade do público.

\*\*\*\*

Rua 24 de dezembro, 678 | Centro - Marília/SP











