

MÍDIAS: AGOSTO





POST + STORY + BANNER DIGITAL

POST + STORY

Calendário





RÁDIOS:

Anúncios

JORNAL E RÁDIO

JOVEM PAN; ITAIPU E RÁDIO CLUBE

JORNAL JORNAL DA MANHÃ EJORNAL O DIA

Clique aqui para baixar

INSTRUÇÕES E INFORMAÇÕES PARA O COMERCIANTE



FALE COM OS FILHOS

Neste mês contamos com O Dia dos Pais. Todo nicho de comércio precisa elaborar uma estratégia promocional focado em "Promoção para o seu herói" ou "Seu pai merece", usufrua disso para promover seus produtos e gerar retorno financeiro.







FAÇA POSTS NAS REDES SOCIAIS

Use o Instagram e Facebook para divulgar suas promoções. Utilize o app Carıva para pegar modelos prontos de postagem de "Dia dos Pais". Faça vídeos e poste com as músicas em alta mostrando ofertas ou grave a si mesmo mostrando, isso cativa o cliente e cria



FAÇA UMA VITRINE TEMÁTICA

Escolha um tema para o público que quer atingir, para pais esportivos, tecnológicos ou clássicos, abuse de sua criatividade. Use elementos chamativos com cores vibrantes azul, vermelho, laranja e amarelo que transmitem energia e atraem olhares.



OFEREÇA OPÇÕES DE PAGAMENTO

Ofereça aos seus clientes várias formas de pagamento, como parcelamento, PIX e até um cartão de fidelidade. Para quem optar por pagamentos à vista, pense em disponibilizar descontos como um incentivo extra.



DIVULGUE A CAMPANHA ROTA PREMIADA

descontos exclusivos durante o mês de Agosto. Utilizando do termo "Seu pai merece um presente inesquecível" faça promoções atrativas que concorrem a viagens com seu pai através da Campanha. Use isso para incentivar compras acima de R\$100,00.



FORNEÇA EXPERIÊNCIA **AO CONSUMIDOR**

Com o aumento da movimentação no comércio, vale a pena investir em atrações como algodão doce, pipoca e música ambiente com caixas de som para atrair a atenção dos clientes. Capacite sua equipe para abordar os clientes e informá-los sobre promoções, uma ótima tática para atrair mais público e aumentar as vendas.

Rua 24 de dezembro, 678 | Centro - Marília/SP









