

VOLTA ÀS AULAS

É NO COMÉRCIO DE MARÍLIA



Mais ofertas
melhores escolhas



MÍDIAS: FEVEREIRO 2026

Redes Sociais

Calendário

Anúncios



POST + STORY



POST + STORY + BANNER DIGITAL



RÁDIOS:

- SHOW FM
- JOVEM PAN
- RÁDIOS ITAIPU E
- RÁDIO CLUBE

JORNAL:

- JORNAL DA MANHÃ
- JORNAL O DIA

JORNAL E RÁDIO

Clique aqui para baixar os horários do comércio • Compartilhe!

INSTRUÇÕES E INFORMAÇÕES PARA O COMERCIANTE



FEVEREIRO CHEGOU. É HORA DE MOVIMENTAR O COMÉRCIO COM A VOLTA ÀS AULAS.

O início do ano letivo movimentará famílias, estudantes e educadores em busca de produtos, serviços e soluções para uma rotina mais organizada, produtiva e eficiente. Este é o momento ideal para atrair o consumidor e mostrar a força do comércio local.



CRIE UMA LOJA COM CLIMA DE VOLTA ÀS AULAS.

A volta às aulas pede um ambiente organizado, acolhedor e funcional. Capriche na vitrine com materiais escolares, itens de papelaria, tecnologia, moda, calçados, acessórios e tudo o que faz parte da rotina de quem estuda e trabalha. Mostre que sua loja é o ponto certo para começar o ano com praticidade e boas escolhas.



OFERTAS QUE FACILITAM A ROTINA DAS FAMÍLIAS.

Prepare promoções especiais para o período mais importante do início do ano. Ofereça descontos, kits escolares, combos promocionais e condições facilitadas de pagamento. Destaque os benefícios do FACIM com vantagens reais, parcelamentos e economia para quem precisa organizar a rotina sem pesar no bolso.



DIGITAL QUE CONECTA COM QUEM ESTÁ VOLTANDO À ROTINA.

Use as redes sociais para mostrar que sua loja está pronta para a volta às aulas. Aposte em conteúdos que ajudem o consumidor a se planejar e escolher melhor: Vídeos com dicas de organização e rotina; Listas de produtos essenciais para o início das aulas; Carrosséis com sugestões para estudantes, pais e professores; Bastidores da preparação da loja para o novo ano letivo; Use sempre a hashtag oficial da campanha e mostre como o comércio de Marília facilita a vida de quem estuda e trabalha.



VANTAGENS QUE CONQUISTAM NO CAIXA E NO PÓS-VENDA.

Ofereça uma experiência de compra prática e eficiente. Trabalhe com parcelamentos, brindes promocionais e atendimento ágil. Destaque o FACIM com mensagens como: "Aqui a volta às aulas tem mais economia" ou "Com FACIM, seu ano começa melhor".



RELACIONAMENTO QUE ACOMPANHA O CLIENTE O ANO TODO.

A volta às aulas é o início de um novo ciclo. Aproveite para fidelizar o cliente com um atendimento próximo, mensagens de agradecimento e condições especiais para os próximos meses. Mostre que sua loja é parceira da rotina durante todo o ano.



O COMÉRCIO DE MARÍLIA COMEÇA O ANO EM MOVIMENTO.

Vitrines organizadas, ofertas inteligentes e atendimento de qualidade fazem da volta às aulas um grande momento para o comércio local. Em Marília, o ano começa com oportunidades e boas escolhas para todos.



COMPRE COM FACIM E TENHA MAIS FACILIDADE NA VOLTA ÀS AULAS.

Com o cartão FACIM, seus clientes encontram mais praticidade, economia e condições especiais para organizar a rotina do ano. Um benefício que gera mais conveniência para quem compra e mais resultados para quem vende.

Rua 24 de dezembro, 678 | Centro - Marília/SP

(14) 3402-3300

(14) 99702-7146

acimaríliaSP acim.org.br

POLÍTICA DE QUALIDADE: A Direção da Associação Comercial de Inovação de Marília, apoiada em seu direcionamento estratégico, equipe, parceiros e voluntários, está comprometida em atender aos requisitos das partes interessadas para: "Representação dos associados com ações para o desenvolvimento econômico de Marília e região; incentivo ao associativismo e cooperativismo; prestação de serviço de suporte e comercialização de facilidades para as áreas de: análise crédito, convênios e benefícios na área de saúde, apoio jurídico, capacitação com a locação e cessão de espaços e gestão de benefícios de interesse coletivo dos associados".

ACIM
MARÍLIA/SP

ISO 9001