

LIQUIDA MARÍLIA



DESCONTOS QUE
FAZEM A
DIFERENÇA
NO SEU BOLSO!

MÍDIAS: MARÇO 2026

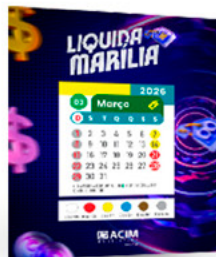
Redes Sociais

Calendário

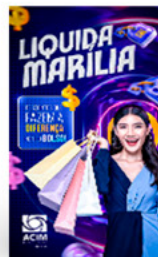
Anúncios



POST + STORY



POST + STORY + BANNER DIGITAL



JORNAL E RÁDIO

RÁDIOS:

- SHOW FM
- JOVEM PAN
- RÁDIOS ITAIPU E
- RÁDIO CLUBE

JORNAL:

- JORNAL DA MANHÃ
- JORNAL O DIA

Clique aqui para baixar os horários do comércio • Compartilhe!

INSTRUÇÕES E INFORMAÇÕES PARA O COMERCIANTE



MARÇO CHEGOU. É HORA DE IMPULSIONAR AS VENDAS COM A LIQUIDA MARÍLIA.

A campanha que movimenta consumidores e fortalece o comércio da cidade está no ar. Este é o momento de atrair clientes com ofertas estratégicas, condições especiais e experiências de compra que realmente façam a diferença no bolso.



URGÊNCIA QUE MOVIMENTA O CAIXA.

A Liquida Marília é o momento de estimular a decisão rápida. Trabalhe com frases como: "É por tempo limitado", "Enquanto durar o estoque" e "Aproveite agora". Ofereça atendimento ágil, destaque formas de pagamento e facilite a jornada de compra do cliente.



CRIE UMA LOJA COM CLIMA DE LIQUIDAÇÃO.

A Liquida Marília pede impacto visual e senso de oportunidade. Capriche na vitrine com comunicação clara, destaque para descontos, etiquetas chamativas e ofertas bem sinalizadas. Mostre ao consumidor que ele pode economizar de verdade comprando na sua loja.



RELACIONAMENTO QUE VAI ALÉM DA PROMOÇÃO.

A liquidação atrai, mas o atendimento fideliza. Encante o cliente com uma experiência positiva para que ele volte mesmo após o fim da campanha. Aproveite para cadastrar contatos, fortalecer sua base e criar vínculo para futuras ações.



OFERTAS QUE GERAM DECISÃO DE COMPRA.

Trabalhe com descontos reais, combos promocionais, queima de estoque, produtos estratégicos com preço especial e condições facilitadas de pagamento. Aproveite o período para girar estoque e atrair novos clientes. Destaque também os benefícios do FACIM como aliado nas vendas, oferecendo parcelamentos e mais facilidade para quem quer aproveitar as promoções.



O COMÉRCIO DE MARÍLIA EM MOVIMENTO.

A Liquida Marília é mais do que descontos, é oportunidade de gerar fluxo, fortalecer marcas e movimentar a economia da cidade. Quando o comércio se une, todos ganham.



DIGITAL QUE AMPLIFICA SUAS OFERTAS.

Use as redes sociais para mostrar que sua loja está participando da Liquida Marília. Aposte em conteúdos que gerem urgência e desejo: Vídeos mostrando produtos com descontos especiais,

Antes e depois de preços promocionais, Stories com contagem regressiva e ofertas por tempo limitado, Bastidores da preparação da loja para a campanha, Use sempre a hashtag oficial da campanha e marque a ACIM para fortalecer o movimento.

FACIM

COM FACIM, SEU CLIENTE APROVEITA AINDA MAIS.

O cartão FACIM oferece mais facilidade, parcelamento e praticidade para quem quer aproveitar os descontos da Liquida Marília. Um benefício que aumenta o poder de compra do consumidor e potencializa seus resultados.

Rua 24 de dezembro, 678 | Centro - Marília/SP

(14) 3402-3300

(14) 99702-7146

acimariliaSP acim.org.br

POLÍTICA DE QUALIDADE: A Direção da Associação Comercial de Inovação de Marília, apoiada em seu direcionamento estratégico, equipe, parceiros e voluntários, está comprometida em atender aos requisitos das partes interessadas para: "Representação dos associados com ações para o desenvolvimento econômico de Marília e região; incentivo ao associativismo e cooperativismo; prestação de serviço de suporte e comercialização de facilidades para as áreas de: análise crédito, convênios e benefícios na área da saúde, apoio jurídico, capacitação com a locação e cessão de espaços e gestão de benefícios de interesse coletivo dos associados".

ACIM
MARÍLIA/SP

ISO 9001