

AMOR DE MÃE

MERECE SER CELEBRADO



ACIM
MARÍLIA/SP
ISO 9001

COMPRE EM MARÍLIA e fique de **Malas Prontas**

MÍDIAS: MAIO 2026

Redes Sociais

Calendário

Anúncios



POST + STORY



POST + STORY + BANNER DIGITAL

RÁDIOS:

- SHOW FM
- JOVEM PAN
- RÁDIOS ITAIPU E
- RÁDIO CLUBE

JORNAL:

- JORNAL DA MANHÃ
- JORNAL O DIA

JORNAL E RÁDIO

[Clique aqui para baixar os criativos da campanha e horários do Comércio](#)

INSTRUÇÕES E INFORMAÇÕES PARA O COMERCIANTE



MAIO CHEGOU. É HORA DE MOVIMENTAR O COMÉRCIO COM O MÊS DAS MÃES.

O Dia das Mães é uma das datas mais importantes para o varejo e representa uma excelente oportunidade para impulsionar as vendas, atrair consumidores e fortalecer o comércio local.

Prepare sua loja para esse momento especial e aproveite o aumento no fluxo de clientes em busca do presente ideal. Preciso? Marília tem.



URGÊNCIA QUE MOVIMENTA O CAIXA.

Estimule a compra com frases como "Garanta já o presente da sua mãe", "Aproveite as ofertas do dia" e "Escolha agora com mais praticidade".

Facilite o pagamento e ofereça condições especiais para atrair mais consumidores e aumentar a conversão no ponto de venda.



CRIE UM AMBIENTE TEMÁTICO QUE ENCANTE E EMOCIONE.

As vitrines devem refletir o carinho e a importância da data, criando um ambiente acolhedor, atrativo e inspirador.

Decore com elementos que remetam ao afeto, à celebração e ao ato de presentear. Mostre ao consumidor que sua loja é o lugar certo para encontrar boas opções e tornar o Dia das Mães ainda mais especial.



RELACIONAMENTO QUE VAI ALÉM DA PROMOÇÃO.

Aproveite o momento para fidelizar os clientes com um atendimento diferenciado, mensagens de agradecimento e ações que reforcem o vínculo com a sua marca.

Maio do que vender em uma data especial, é importante criar uma experiência positiva e fortalecer a relação com o consumidor.



OFERTAS QUE ENCANTAM E GERAM DECISÃO DE COMPRA.

Prepare promoções especiais que combinem com o clima da data, como descontos reais, combos de produtos, kits prontos e condições facilitadas de pagamento.

Não se esqueça de incluir os benefícios do FACIM, que oferecem mais praticidade e economia para quem deseja presentear bem e comprar com mais facilidade.



COMPRE EM MARÍLIA E FIQUE DE MALAS PRONTAS.

Neste Mês das Mães, cada venda pode virar uma nova oportunidade para o seu cliente.

A cada R\$100 em compras, ele ganha um cupom para concorrer a viagens incríveis pelo Brasil. Divulgue a campanha, incentive a participação e aproveite esse diferencial para atrair mais clientes e vender mais.



DIGITAL QUE AMPLIFICA SUAS OFERTAS ESPECIAIS.

Use as redes sociais para mostrar que sua loja está pronta para o Mês das Mães. Aposte em conteúdos que despertem emoção e incentivem a compra.

• Vídeos com sugestões de presentes para diferentes estilos de mãe; • Carrosséis com ofertas especiais, kits e combinações de produtos; • Bastidores mostrando os preparativos especiais da sua loja para o mês de maio; • Use sempre a hashtag oficial da campanha e marque a ACIM para fortalecer o movimento.



COM FACIM, SEU CLIENTE APROVEITA AINDA MAIS.

Com o FACIM, seu cliente ganha mais facilidade para comprar, aproveita vantagens exclusivas e encontra mais motivos para fechar a compra no comércio de Marília. Para a sua empresa, isso significa mais movimento, mais conversão e mais chances de transformar intenção em venda.